

نموذج وصف المقرر

وصف المقرر

يوفر وصف المقرر هذا إيجازاً مقتضياً لأهم خصائص المقرر ومخرجات التعلم المتوقعة من الطالب تحقيقها مبرهناتاً عما إذا كان قد حقق الاستفادة القصوى من فرص التعلم المتاحة. ولا بد من الربط بينها وبين وصف البرنامج.

1. المؤسسة التعليمية	جامعة الفلوجة
2. القسم العلمي / المركز	كلية القانون
3. اسم / رمز المقرر	القانون التجاري / FL205
4. أشكال الحضور المتاحة	دوام بشكل رسمي/ التعليم الإلكتروني
5. الفصل / السنة	السنة الدراسية الثانية
6. عدد الساعات الدراسية (الكلي)	60
7. تاريخ إعداد هذا الوصف	2021/7/12
8. أهداف المقرر	
1- اكتساب الطالب معلومات حول المبادئ العامة في القانون التجاري	
2- بيان الأعمال التجارية وتمييزها عن الأعمال المدنية	
3- التعرف على التاجر وما هي شروط اكتساب الصفة التجارية؟	
4- الوقوف على واجبات التاجر-التسجيل في السجل التجاري-اتخاذ اسم تجاري-مسك الدفاتر التجارية-الامتناع عن المنافسة غير المشروعة.	
5- تسليط الضوء حول بعض العقود التجارية مثل عقد " النقل-التأمين-الوكالة بالعمولة.	

6-تسليط الضوء حول البيوع البحرية مثل البيع " سيف" والبيع "كاف". والعمليات المصرفية "الحساب الجاري-الاعتماد المستندي"

9. مخرجات المقرر وطرائق التعليم والتعلم والتقييم

أ- الأهداف المعرفية

- 1-تطوير قابلية الطالب على تحليل النصوص القانونية المتعلقة بقانون التجارة.
- 2-تعليم وتشجيع الطالب على المناقشة والحوار.
- 3- تعليم الطالب سُبل لجوء التاجر للقضاء.
- 4- تطوير قابلية الطالب على فهم وتفسير نصوص القانون التجاري

ب - الأهداف المهاراتية الخاصة بالمقرر

- ب1- أعداد تقارير قانونية تخص القانون التجاري.
- ب2 - اجراء الاختبارات العلمية للطلبة.
- ب3 - عمل نقاشات علمية بين الطلبة من خلال الحوار العلمي.
- ب4- القابلية على البحث العلمي

طرائق التعليم والتعلم

- 1- مشاركة الطلاب الواسعة أثناء المحاضرة
- 2- طرح الأسئلة العلمية على الطلبة.
- 3- اجراء اختبارات يومية ومفاجئة.
- 4- تكليف الطلب بنشاطات علمية وواجبات متكررة.

طرائق التقييم

- 1- الاختبارات اليومية
- 2- الاختبارات الإلكترونية

<p>3- تكليف الطلبة بأعداد تقارير . 4- تكليف الطلبة بالقيام بالنشاطات الصفية والمشاركة الفاعلة</p>
<p>ج- الأهداف الوجدانية والقيمية ج1- العمل على ترغيب الطالب بالمادة العلمية. ج2- تحمل الطالب المسؤولية القانونية والالتزام بواجباته. ج3- تنمية الثقة العالية للطالب بإمكانياته العلمية. ج4- عرض المادة العلمية بشكل مبسط وباستخدام التقنية الإلكترونية.</p>
<p>طرائق التعليم والتعلم</p>
<p>الحرص على مشاركة أكبر عدد من الطلاب في المحاضرة وإضفاء أجواء علمية تساعد الطالب في التفاعل مع المحاضرات والاستفادة القصوى منها من خلال إعطاء أمثلة مناسبة للمواضيع العلمية.</p>
<p>طرائق التقييم</p>
<p>1- الحضور المستمر للمحاضرات. 2- أداء الامتحانات اليومية. 3- أداء الامتحانات الشهرية 4- أعداد التقارير العلمية.</p>
<p>د - المهارات العامة والتأهيلية المنقولة (المهارات الأخرى المتعلقة بقابلية التوظيف والتطور الشخصي).</p>

- د1- تشجيع الطالب على العمل الجماعي والمشاركة مع بقية زملائه.
- د2- توجيه الطالب بالحصول على المعلومات التي تخص المادة من مصادر متنوعة.
- د3- تشجيع الطالب على كسب الوقت وعدم ضياعه والاستفادة من أساتذته.
- د4- الدخول في الدورات العلمية واكتساب الخبرة.

10. بنية المقرر					
الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة / أو الموضوع	طريقة التعليم	طريقة التقييم
1	2	تطور القانون التجاري	مقدمة	محاضرة	تفاعل
2	2	الأعمال التجارية	المقصود بالعمل التجاري	محاضرة	تفاعل
3	2	أنواع الأعمال التجارية	الأعمال المنفردة	محاضرة	مشاركة
4	2	الاستئجار لأجل التأجير	توريد-صناعة -طباعة	محاضرة	أسئلة
5	2	تكملة الأعمال التجارية	مكاتب السياحة- التامين	محاضرة	مناقشة
6	2	التاجر	تمهيد وتقسيم	محاضرة	تفاعل
7	2	الأهلية	كامل الأهلية	محاضرة	أسئلة
8	2	السجل التجاري	شروط التسجيل	محاضرة	مناقشة
9	2	الاسم التجاري	المقصود به	محاضرة	تفاعل
10	2	الدفاتر التجارية	أنواع الدفاتر التجارية	محاضرة	أسئلة
11	2	القواعد الخاصة بمسك الدفاتر	الأصول-الجزاءات	محاضرة	مشاركة
12	2	تقديم الدفاتر التجارية للقضاء	تقديم جزئي-كلي	محاضرة	مشاركة
13	2	المنافسة غير المشروعة	صور المنافسة غير المشروعة	محاضرة	تفاعل
14	2	امتحان شفهي			
15	2	مراجعة عامة			
16	2	عقد النقل	آثار عقد النقل	محاضرة	مشاركة

	ة				
تفاعل	محاضرة	دفع الأجرة	التزامات الراكب	2	17
أسئلة	محاضرة	التزامات الوكيل	الوكالة بالعمولة	2	18
أسئلة	محاضرة	ضمانات الموكل	الضمانات	2	19
تفاعل	محاضرة	أسس التأمين الفنية	عقد التأمين	2	20
مشاركة	محاضرة	المؤمن له	اطراف عقد التأمين	2	21
أسئلة	محاضرة	طلب التأمين	أبرام عقد التأمين	2	22
أسئلة	محاضرة	دفع التعويض	التزامات المؤمن	2	23
أسئلة	محاضرة	البيع "سيف"	البيوع البحرية	2	24
مشاركة	محاضرة	التزامات البائع	الآثار القانونية له	2	25
مشاركة	محاضرة	التزامات الأطراف	البيع "فوب"	2	26
أسئلة	محاضرة	تعريفه ، آثاره	الحساب الجاري	2	27
مشاركة	محاضرة	آثاره	الاعتماد المستندي	2	28
			امتحان شفهي	2	29
			مراجعته عامة	2	30

القانون التجاري- القسم الأول-النظرية العامة-التاجر-العقود التجارية-العمليات المصرفية-القطاع الاشتراكي، أ. د باسم محمد صالح	1- الكتب المقررة المطلوبة
القانون التجاري	2- المراجع الرئيسية (المصادر)
تقارير-مقالات ذات صلة بالقانون التجاري	أ- الكتب والمراجع التي يوصى بها (المجلات العلمية، التقارير،.....)
التقارير والمقالات المنشورة على الأنترنت	ب- المراجع الإلكترونية، مواقع الأنترنت

12. خطة تطوير المقرر الدراسي

تطوير المناهج التدريسية واعتماد تقارير وأبحاث تجارية وإدخال التقنيات الحديثة في التعليم الإلكتروني والمشاركة الفعالة من قبل الطلبة